

GUÍA DE CLASES PRÁCTICA DE LA ASIGNATURA

CARRERA: Tecnología Superior en Comercio Exterior

ASIGNATURA: Legislación Comercial Internacional y Derecho Empresarial

UNIDAD 1: Globalización y Marco Legal Internacional.

TÍTULO DE LA CLASE PRÁCTICA: " Explorando la Globalización del Comercio Mundial ".

Objetivos: Comprender el impacto de la globalización en el comercio y las normativas internacionales aplicables..

TIEMPO DE DURACIÓN: 12 horas

1. FUNDAMENTOS:

La globalización es un proceso clave en el comercio internacional, que conecta economías a través de acuerdos, tratados y organizaciones internacionales. Este fenómeno ha impulsado la integración económica mundial, fomentando relaciones comerciales más complejas y reguladas. La comprensión de las normativas legales y el papel de las organizaciones internacionales, como la OMC y la OMPI, es fundamental para el desarrollo de estrategias comerciales exitosas en un entorno globalizado.

2. OBJETIVOS A ALCANZAR:

- Analizar las características principales de la globalización y su influencia en el comercio mundial.
- Identificar el rol de las organizaciones internacionales en la regulación y promoción del comercio exterior.
- Evaluar la relevancia del derecho mercantil e internacional en la gestión de operaciones comerciales globales.
- Aplicar los conocimientos adquiridos en el análisis de casos prácticos relacionados con la globalización.

3. BREVE DESCRIPCIÓN DE LAS CAPACIDADES PRÁCTICAS A DESARROLLAR:

Habilidades de pensamiento:

- Analizar casos prácticos sobre la globalización y su impacto en el comercio internacional.
- Identificar normativas legales aplicables a través del uso de herramientas tecnológicas.

Destrezas sensoriales:

- Evaluar la distribución física internacional mediante mapas logísticos y comerciales.

Destrezas motoras:

- Elaborar diagramas explicativos sobre la interconexión entre mercados y normativas legales.

4. EVALUACIÓN DEL APRENDIZAJE:


El docente evaluará los aprendizajes adquiridos mediante:


- Resolución de casos prácticos relacionados con la globalización y el comercio mundial (40%).
- Participación en debates sobre la influencia de la legislación internacional (30%).
- Informe grupal sobre normativas y organizaciones internacionales (30%).

5. PREPARACIÓN PREVIA DEL ESTUDIANTE:

Lecturas recomendadas:

- "Cláusulas de uso frecuente en los contratos internacionales" (VV. AA., 2022).
- "Derecho comercial: actos de comercio, empresas, comerciantes y empresarios" (Castro de Cifuentes, 2016).

 **Material visual:** Videos sobre globalización y comercio exterior.

 **Investigación previa:** Los estudiantes deberán identificar ejemplos reales de globalización en el comercio internacional.

6. PROCEDIMIENTOS A EMPLEAR:

Actividad Práctica Ampliada: Explorando el Impacto de la Globalización en el Comercio Internacional

Introducción:

El docente explicará los objetivos de la actividad, destacando la relevancia de la globalización en el comercio exterior, enfatizando cómo este fenómeno interconecta economías, normativas legales y organizaciones internacionales. También presentará ejemplos concretos de cómo la globalización ha transformado industrias específicas, como la tecnológica y la agroexportadora.

Desarrollo:

Fase de investigación:

1. Asignación de temas:

- Cada equipo de estudiantes investigará un aspecto específico de la globalización:
 - **Equipo 1:** Distribución física internacional: desafíos y soluciones logísticas globales.

- **Equipo 2:** Rol de organizaciones internacionales públicas como la OMC y la ONUDI.
- **Equipo 3:** Impacto de organizaciones privadas como cámaras de comercio y asociaciones internacionales.
- **Equipo 4:** Estudios de caso sobre empresas multinacionales exitosas y sus estrategias globales.

2. Puntos clave para investigar:

- Evolución de la globalización en el comercio internacional.
- Principales tratados y acuerdos internacionales que facilitan el comercio global.
- Ejemplos concretos de cómo la globalización influye en la distribución y logística de productos.

Fase práctica:

1. Casos prácticos asignados:

- **Caso 1:** Una empresa de tecnología multinacional que depende de proveedores en diferentes continentes enfrenta problemas logísticos debido a restricciones aduaneras. Los estudiantes deberán proponer soluciones de distribución física optimizada.
- **Caso 2:** Una empresa agroexportadora de frutas tropicales en Ecuador desea ampliar su mercado hacia Europa, pero enfrenta barreras normativas relacionadas con estándares fitosanitarios. Los estudiantes deberán analizar las normativas aplicables y proponer estrategias de cumplimiento.
- **Caso 3:** Una empresa textil con sede en Asia que exporta a América del Norte y Europa debe responder a denuncias de prácticas laborales no éticas. Los estudiantes identificarán cómo las normativas internacionales y acuerdos comerciales afectan la percepción y operaciones de la empresa.

2. Resolución de los casos:

- Utilización de herramientas como mapas logísticos, bases de datos comerciales y normativas internacionales.
- Identificación de las organizaciones y tratados relevantes para cada caso.
- Propuesta de estrategias innovadoras para abordar los desafíos presentados.

Exposición:

1. Presentación grupal:

- Cada equipo presentará su caso, los desafíos encontrados y las soluciones propuestas.
- Se fomentará el uso de recursos visuales como mapas, gráficos y ejemplos reales.

2. Panel de discusión:

- Los estudiantes actuarán como representantes de empresas multinacionales, reguladores internacionales y consumidores para debatir las propuestas de cada grupo.

Cierre:

1. Debate moderado:

- El docente moderará un debate sobre:
 - El impacto de la globalización en las economías emergentes.
 - La importancia del cumplimiento normativo en el comercio internacional.
 - Las implicaciones éticas y sostenibles de operar en un mercado globalizado.

2. Reflexión final:

- Cada equipo elaborará un informe grupal que resuma los aprendizajes adquiridos, destacando las estrategias propuestas y los resultados esperados si se implementaran en la vida real.

Resultados esperados:

- Los estudiantes comprenderán cómo la globalización afecta diferentes aspectos del comercio exterior.
- Aprenderán a utilizar normativas legales internacionales y organizaciones relevantes para resolver problemas comerciales.
- Desarrollarán habilidades de análisis crítico, resolución de problemas y trabajo en equipo mediante la aplicación práctica de los conceptos teóricos estudiados.

7. NORMAS DE SEGURIDAD:

Seguridad: La seguridad es primordial. Los ambientes de práctica deben cumplir con regulaciones de seguridad y salud en el trabajo. Esto incluye la identificación de riesgos potenciales, la provisión de equipo de protección personal cuando sea necesario y la implementación de protocolos de seguridad.

Supervisión: Los estudiantes en prácticas suelen requerir supervisión adecuada para asegurarse de que están realizando las tareas de manera segura y correcta. Los docentes han de asumir la función de supervisores, por lo que deben estar disponibles para responder preguntas, proporcionar orientación y evaluar el progreso del estudiante.

Además, se deben de considerar:

- ✓ Utilizar de manera responsable los recursos tecnológicos proporcionados.
- ✓ Respetar las normas de convivencia y trabajo en equipo durante los debates.

8. FORMACIÓN EN VALORES Y DESARROLLO DE HABILIDADES BLANDAS.

Durante el progreso de la materia de Legislación Comercial Internacional, el estudiante fortalecerá su espíritu reflexivo al aplicar la normativa legal en el comercio exterior, orientándose hacia el trabajo en equipo en el análisis de casos prácticos, la solución de

conflictos en el marco del arbitraje internacional, el respeto por las normas internacionales, y la solidaridad en la cooperación entre países. Estas actividades refuerzan valores fundamentales y habilidades blandas clave para su formación académica y profesional, ayudándolos a desenvolverse en contextos comerciales globales y multiculturales.

Este ejercicio fomentará:

- Trabajo en equipo: Resolución colaborativa de problemas relacionados con el comercio internacional.
- Responsabilidad: Reflexión sobre el impacto de la globalización en las economías emergentes.
- Pensamiento crítico: Evaluación de casos reales y propuestas de mejora en las operaciones comerciales.

9. CONCLUSIONES:

La práctica permitirá a los estudiantes aplicar conceptos clave de la globalización al comercio internacional, fortaleciendo su capacidad de análisis crítico y resolución de problemas en un entorno globalizado.

10. RECOMENDACIONES:

Se recomienda a los estudiantes:

- Participar activamente en las discusiones grupales para ampliar perspectivas.
- Revisar materiales complementarios para afianzar el aprendizaje sobre normativas internacionales.
- Reflexionar sobre el impacto de las decisiones comerciales en el contexto global.

GUÍA DE CLASES PRÁCTICA DE LA ASIGNATURA

CARRERA: Tecnología Superior en Comercio Exterior

ASIGNATURA: Legislación Comercial Internacional y Derecho Empresarial

UNIDAD 2: Legislación Mercantil y Empresarial en Ecuador

TÍTULO DE LA CLASE PRÁCTICA: " Explorando la Globalización del Comercio Mundial " .

Objetivos: Analizar el marco legal nacional que regula la creación y operación de empresas.

TIEMPO DE DURACIÓN: 6 horas

1. FUNDAMENTOS:

En esta actividad, se explorarán los fundamentos legales que sustentan los contratos utilizados en el comercio internacional y las normativas relacionadas. Se abordarán los contratos de compraventa internacional según la Uncitral, contratos de intermediación comercial y las regulaciones de organismos internacionales como UNIDROIT, OMA y OMPI. Estos elementos son esenciales para comprender la importancia del cumplimiento normativo y la correcta aplicación de acuerdos comerciales en un entorno global.

2. OBJETIVOS A ALCANZAR:

- Analizar los diferentes tipos de contratos internacionales y su aplicación en casos prácticos.
- Identificar y aplicar regulaciones específicas de organismos internacionales como la OMA y la OMPI.
- Proponer soluciones legales ante problemáticas comerciales, utilizando normativas internacionales.
- Fortalecer la capacidad de negociación en contextos comerciales internacionales.
- Diseñar estrategias para garantizar el cumplimiento normativo en el comercio exterior.

3. BREVE DESCRIPCIÓN DE LAS CAPACIDADES PRÁCTICAS A DESARROLLAR:

- **Habilidades de pensamiento:**
 - Análisis de normativas internacionales aplicables en diferentes contextos.
 - Resolución de problemas legales en casos de comercio internacional.
- **Destrezas sensoriales:**
 - Identificación de inconsistencias en cláusulas contractuales.
 - Evaluación de riesgos legales en transacciones comerciales.
- **Destrezas motoras:**
 - Elaboración de contratos comerciales internacionales.
- Presentación de análisis legales con herramientas digitales.

4. EVALUACIÓN DEL APRENDIZAJE:

El docente evaluará los aprendizajes adquiridos mediante:

- Casos prácticos (40%): Resolución de casos relacionados con contratos internacionales.
- Debate y exposición (30%): Participación activa en la exposición y discusión grupal.
- Informe final (30%): Elaboración de un informe que detalle las soluciones legales propuestas.

5. PREPARACIÓN PREVIA DEL ESTUDIANTE:

Lecturas recomendadas:

- Guía práctica de contratos de compraventa internacional según la Uncitral.
- Manual de normativas internacionales de la OMPI y OMA.

Materiales visuales:

- Tutoriales sobre cláusulas contractuales y regulaciones internacionales.

Investigación previa:

- Ejemplos reales de contratos comerciales internacionales y sus resultados.

6. PROCEDIMIENTOS A EMPLEAR:

Actividad Práctica: Arbitraje y Mediación Internacional

Introducción:

El docente iniciará la clase explicando los objetivos de la actividad, enfatizando la relevancia del arbitraje y la mediación como métodos alternativos para resolver conflictos en el comercio internacional. Se destacará la importancia de comprender las regulaciones internacionales aplicables y su impacto en la resolución efectiva de disputas.

Desarrollo:

Fase de Investigación:

1. Análisis de Casos Emblemáticos:

- Los estudiantes investigarán casos reales de arbitraje y mediación internacional, como:
 - El caso *Metalclad Corporation vs. México* (arbitraje bajo el TLCAN).
 - Disputas de propiedad intelectual entre empresas tecnológicas (Apple vs. Samsung).

- Caso de mediación en el sector farmacéutico sobre derechos de licencia.

2. Regulaciones Aplicables:

- Identificarán las regulaciones pertinentes según los organismos internacionales:
 - **CNUDMI:** Modelos de cláusulas arbitrales.
 - **CCI:** Procedimientos de arbitraje y mediación en comercio internacional.
 - **LCIA:** Normas de confidencialidad y procedimientos acelerados.
- Prepararán un resumen de las características principales de cada organismo.

Fase Práctica:

1. Resolución de Casos Prácticos:

Los estudiantes trabajarán en grupos para resolver los siguientes casos:

Caso 1:

- *Disputa Comercial Internacional:*

Una empresa exportadora de alimentos orgánicos en Ecuador enfrenta una disputa contractual con un distribuidor en Europa. El contrato incluye una cláusula arbitral basada en las normas de la CCI.

- **Tareas:**

- Identificar las violaciones contractuales.
- Diseñar un procedimiento arbitral para resolver la disputa.
- Redactar un borrador de decisión arbitral.

Caso 2:

- *Conflicto de Propiedad Intelectual:*

Dos empresas multinacionales, una fabricante de dispositivos médicos y otra desarrolladora de software, tienen un conflicto sobre derechos de licencia. Las empresas deciden recurrir a la mediación bajo las reglas de la LCIA.

- **Tareas:**

- Diseñar una estrategia de mediación para alcanzar un acuerdo.

- Simular una reunión de mediación con roles asignados (mediador, empresas involucradas, asesores legales).

Caso 3:

- *Arbitraje en el Sector Energético:*

Una empresa de energías renovables acusa a su socio de incumplir un contrato de financiamiento. El arbitraje se llevará a cabo bajo las reglas del CNUDMI.

- **Tareas:**

- Analizar las cláusulas contractuales.
- Proponer argumentos de ambas partes y redactar un laudo arbitral preliminar.

Exposición:

- Cada equipo presentará sus análisis y soluciones propuestas utilizando:
 - Gráficos para explicar las etapas del arbitraje o mediación.
 - Extractos clave de las regulaciones aplicables.
 - Ejemplos prácticos para justificar sus propuestas.

Debate Grupal:

- Los equipos discutirán:
 - Fortalezas y debilidades de los métodos utilizados.
 - Riesgos legales asociados a las decisiones tomadas.
 - Mejores prácticas para mejorar los procedimientos de resolución de conflictos.

Cierre:

1. Discusión Final:

El docente moderará una reflexión grupal sobre:

- La importancia del arbitraje y la mediación para proteger los intereses de las partes involucradas.
- Cómo estos métodos fomentan relaciones comerciales sostenibles.

2. Informe Comparativo:

Cada equipo elaborará un informe donde:

- Comparen los métodos utilizados en cada caso.
- Evalúen la efectividad de las estrategias propuestas.
- Incluyan recomendaciones para futuros conflictos internacionales.

Resultados Esperados:

- Comprensión práctica de las normativas internacionales (CNUDMI, CCI, LCIA).
- Desarrollo de habilidades de análisis, negociación y redacción legal.
- Capacidad para resolver conflictos simulados utilizando métodos alternativos.

7. NORMAS DE SEGURIDAD:

Seguridad: La seguridad es primordial. Los ambientes de práctica deben cumplir con regulaciones de seguridad y salud en el trabajo. Esto incluye la identificación de riesgos potenciales, la provisión de equipo de protección personal cuando sea necesario y la implementación de protocolos de seguridad.

Supervisión: Los estudiantes en prácticas suelen requerir supervisión adecuada para asegurarse de que están realizando las tareas de manera segura y correcta. Los docentes han de asumir la función de supervisores, por lo que deben estar disponibles para responder preguntas, proporcionar orientación y evaluar el progreso del estudiante.

Además, se deben de considerar:

- ✓ **Confidencialidad:** Manejo responsable de la información de los casos simulados.
- ✓ **Respeto:** Promover un ambiente de trabajo colaborativo y respetuoso.
- ✓ **Precisión:** Justificar cada propuesta con base en los conceptos aprendidos.

8. FORMACIÓN EN VALORES Y DESARROLLO DE HABILIDADES BLANDAS.

Durante el progreso de la materia de Legislación Comercial Internacional, el estudiante fortalecerá su espíritu reflexivo al aplicar la normativa legal en el comercio exterior, orientándose hacia el trabajo en equipo en el análisis de casos prácticos, la solución de conflictos en el marco del arbitraje internacional, el respeto por las normas internacionales, y la solidaridad en la cooperación entre países. Estas actividades refuerzan valores fundamentales y habilidades blandas clave para su formación académica y profesional, ayudándolos a desenvolverse en contextos comerciales globales y multiculturales.

Este ejercicio fomentará:

- **Trabajo en equipo:** Resolución colaborativa de casos de arbitraje y mediación.
- **Responsabilidad:** Reflexión sobre el impacto de las decisiones legales en el comercio internacional.
- **Pensamiento crítico:** Evaluación de métodos alternativos de resolución de conflictos.

9. CONCLUSIONES:

Los estudiantes aplicarán conceptos clave de arbitraje y mediación internacional para resolver problemas complejos en el comercio exterior, desarrollando habilidades críticas y operativas en un contexto globalizado.

10. RECOMENDACIONES:

Se recomienda a los estudiantes:

- Practicar con casos similares para consolidar el aprendizaje.
- Explorar diferentes perspectivas legales y culturales en la resolución de conflictos internacionales.
- Reflexionar sobre la importancia del arbitraje y la mediación en un comercio justo y responsable.