

GUÍA DE CLASES PRÁCTICA DE LA ASIGNATURA

CARRERA: Tecnología Superior en Comercio Exterior

ASIGNATURA: Seguros Internacionales.

UNIDAD 1: El Riesgo, el Seguro y sus características.

TÍTULO DE LA CLASE PRÁCTICA: "Análisis de Casos Prácticos sobre Seguros Internacionales en Comercio Exterior".

Objetivos: Comprender los tipos de Incoterms y su utilización en la transmisión de riesgos en el mercado internacional.

TIEMPO DE DURACIÓN: 6 horas

1. FUNDAMENTOS:

El comercio exterior conlleva riesgos inherentes que pueden mitigarse mediante la adecuada selección de seguros y la aplicación de los Incoterms. Los seguros internacionales ofrecen protección financiera ante siniestros, mientras que los Incoterms definen las responsabilidades entre las partes en relación con la transferencia de riesgos y costos. Este ejercicio permitirá a los estudiantes aplicar conceptos clave para evaluar riesgos, analizar contratos de seguros y proponer estrategias prácticas para la gestión de siniestros en operaciones internacionales.

2. OBJETIVOS A ALCANZAR:

- Identificar riesgos asociados a las operaciones internacionales.
- Analizar la cobertura de seguros internacionales y su aplicación en casos prácticos.
- Aplicar los Incoterms en la gestión de riesgos para proteger intereses comerciales.

3. BREVE DESCRIPCIÓN DE LAS CAPACIDADES PRÁCTICAS A DESARROLLAR:

- **Habilidades de Pensamiento:**
 - Analizar contratos de seguros y determinar su pertinencia en contextos específicos.
 - Proponer estrategias efectivas para gestionar siniestros en comercio exterior.
 - Aplicar los Incoterms para evaluar la transferencia de riesgos entre comprador y vendedor.
- **Destrezas Sensoriales:**
 - Detectar inconsistencias en contratos de seguros y reclamaciones.
 - Identificar patrones comunes en la gestión de siniestros.
- **Destrezas Motoras:**
 - Elaborar informes claros y estructurados sobre análisis de seguros y riesgos.
 - Completar formatos de reclamaciones con precisión y claridad.

4. EVALUACIÓN DEL APRENDIZAJE:

Se evaluará mediante:

- ✓ Resolución de casos prácticos sobre gestión de riesgos y seguros internacionales.
- ✓ Elaboración y presentación de informes que incluyan análisis y estrategias de mejora.
- ✓ Participación en discusiones y simulaciones grupales.

5. PREPARACIÓN PREVIA DEL ESTUDIANTE:

- Lectura de conceptos básicos sobre seguros internacionales y su clasificación.
- Investigación sobre la aplicación de Incoterms en el comercio exterior.
- Análisis de casos reales relacionados con la gestión de siniestros en comercio internacional..

6. PROCEDIMIENTOS A EMPLEAR:

Ejercicio práctico: Análisis de Casos Prácticos sobre Seguros Internacionales en Comercio Exterior

Introducción al caso práctico:

El docente explicará a los estudiantes el contexto de un caso hipotético con las siguientes características:

- Una empresa ecuatoriana exporta maquinaria agrícola bajo el Incoterm CIF (Cost, Insurance, and Freight) hacia Alemania.
- Durante el transporte marítimo, la mercancía sufre daños significativos debido a una tormenta en alta mar.
- El seguro contratado es una póliza tipo ICC (A) que cubre la mayoría de los riesgos asociados al transporte, pero el cliente enfrenta desafíos en la gestión del siniestro.

El objetivo del caso es que los estudiantes analicen y gestionen el siniestro desde una perspectiva integral, considerando los seguros, los Incoterms y las normativas internacionales aplicables.

Planteamiento de objetivos:

Los objetivos específicos del caso serán:

1. Identificar los riesgos amparados por la póliza de seguro y aquellos que no están cubiertos.
2. Analizar la transferencia de riesgos según las cláusulas del Incoterm CIF.

3. Diseñar estrategias para gestionar el siniestro y optimizar el proceso de reclamo ante la aseguradora.
4. Proponer mejoras en las cláusulas de la póliza para futuras operaciones.

Distribución de roles y tareas:

Los estudiantes trabajarán en grupos y asumirán roles específicos:

1. **Analista de riesgos:**
 - Evaluar los posibles riesgos asociados al transporte marítimo, incluyendo riesgos excluidos en la póliza.
 - Clasificará los riesgos en: previsibles, imprevisibles y mitigables.
2. **Evaluador de seguros:**
 - Revisará la póliza ICC (A), identificando su alcance y las exclusiones aplicables.
 - Propondrá cláusulas adicionales para mejorar la cobertura en operaciones futuras.
3. **Gestor de siniestros:**
 - Preparará una reclamación formal ante la aseguradora, asegurándose de incluir todos los documentos requeridos, como:
 - Factura comercial.
 - Guía de embarque y certificado de seguro.
 - Fotografías detalladas de los daños sufridos.
4. **Redactor del informe:**
 - Integrará los análisis realizados por el grupo en un documento estructurado.
 - Preparará una sección de propuestas de mejora basadas en las lecciones aprendidas del caso.

Análisis del caso:

1. **Identificación de riesgos:**
 - Los estudiantes clasificaron los riesgos en:
 - **Previsibles:** Tormentas o accidentes durante el transporte marítimo.
 - **Imprevisibles:** Actos de piratería o conflictos armados.
 - **Mitigables:** Daños durante la carga y descarga por falta de supervisión adecuada.
2. **Evaluación de la póliza:**
 - Analizarán los detalles de la póliza ICC (A), verificando:
 - Cobertura de riesgos naturales y accidentales.
 - Exclusiones como embalaje deficiente o errores del remitente.
 - Procedimientos de reclamo especificados en el contrato.

3. Aplicación de Incoterms:

- Revisarán cómo el Incoterm CIF transfiere los riesgos del vendedor al comprador una vez que la mercancía cruza la borda del buque.
- Identificarán si el comprador puede reclamar por daños ocurridos antes de que los riesgos fueran transferidos.

Gestión del siniestro:

1. Elaboración de la reclamación:

- Los grupos completarán un formato detallado de reclamación, incluyendo:
 - Información del cargamento y el medio de transporte.
 - Descripción del siniestro y sus causas.
 - Documentación complementaria como fotos, reportes de inspección y certificados.

2. Propuestas de solución:

- Diseñarán estrategias preventivas, como:
 - Uso de embalajes más resistentes a condiciones marítimas adversas.
 - Inclusión de cláusulas de cobertura adicional para riesgos excepcionales.

Elaboración del informe:

Cada grupo redactará un informe técnico que incluirá:

1. Introducción:

- Breve descripción del caso y los objetivos del análisis.

2. Desarrollo:

- Análisis de riesgos y evaluación de la póliza.
- Revisión de las responsabilidades bajo el Incoterm CIF.

3. Conclusiones:

- Identificación de las brechas en la gestión del seguro y propuestas de mejora.

4. Recomendaciones:

- Estrategias prácticas para optimizar la cobertura y minimizar los riesgos en futuras operaciones.

Presentación grupal y discusión:

1. Exposición de resultados:

- Cada grupo dispondrá de 10 minutos para presentar sus hallazgos mediante:
 - Diagramas de flujo que ilustren el proceso de reclamo.
 - Tablas comparativas que resuman las coberturas de la póliza.

2. Retroalimentación:

- El docente y los compañeros brindarán sugerencias para mejorar las propuestas y estrategias.

3. Reflexión final:

- Los estudiantes integrarán la retroalimentación recibida y reflexionarán sobre los aprendizajes adquiridos.

7. NORMAS DE SEGURIDAD:

Seguridad: La seguridad es primordial. Los ambientes de práctica deben cumplir con regulaciones de seguridad y salud en el trabajo. Esto incluye la identificación de riesgos potenciales, la provisión de equipo de protección personal cuando sea necesario y la implementación de protocolos de seguridad.

Supervisión: Los estudiantes en prácticas suelen requerir supervisión adecuada para asegurarse de que están realizando las tareas de manera segura y correcta. Los docentes han de asumir la función de supervisores, por lo que deben estar disponibles para responder preguntas, proporcionar orientación y evaluar el progreso del estudiante.

Además, se deben de considerar:

- ✓ **Uso ético de la información:** Respetar la confidencialidad de los datos ficticios.
- ✓ **Ambiente de respeto:** Fomentar la participación activa y respetuosa durante las presentaciones y discusiones grupales.
- ✓ **Ergonomía:** Realizar pausas activas durante el trabajo en línea para evitar la fatiga.

8. FORMACIÓN EN VALORES Y DESARROLLO DE HABILIDADES BLANDAS.

Durante el desarrollo de la asignatura de *Seguros Internacionales*, el estudiante fortalecerá su espíritu reflexivo y sus habilidades para el trabajo en equipo en la solución de problemas relacionados con la gestión de riesgos y seguros en operaciones internacionales. A través de casos prácticos, se fomentarán valores como el respeto, la solidaridad y la colaboración para resolver conflictos y tomar decisiones informadas, promoviendo una actitud ética y responsable en el entorno profesional.

Esta actividad fomenta valores como la ética profesional, el respeto y la responsabilidad. Los estudiantes desarrollarán habilidades como el trabajo en equipo, la capacidad de análisis crítico y la toma de decisiones fundamentadas en el ámbito del comercio internacional.

9. CONCLUSIONES:

El ejercicio permitió a los estudiantes comprender la relación entre seguros internacionales e Incoterms, así como su aplicación práctica en la mitigación de riesgos. Además, fortaleció su capacidad para analizar contratos y gestionar siniestros de manera efectiva.

10. RECOMENDACIONES:

- Realizar prácticas adicionales con casos variados para mejorar las habilidades analíticas.
- Consultar actualizaciones sobre normativas de seguros internacionales y su aplicación.
- Fomentar la colaboración interdisciplinaria para abordar problemas complejos en comercio exterior.

GUÍA DE CLASES PRÁCTICA DE LA ASIGNATURA

CARRERA: Tecnología Superior en Comercio Exterior	ASIGNATURA: Seguros Internacionales.
----------------------------------------------------------	---------------------------------------------

UNIDAD 2: Contrato de Seguros, Clases y/o Modalidades.

TÍTULO DE LA CLASE PRÁCTICA: "Análisis y Redacción de un Contrato de Seguro en el Derecho Mercantil".

Objetivos: Establecer las características y tipos de seguros según el tipo de mercancía, transporte, tipos de póliza, coberturas y cláusulas.

TIEMPO DE DURACIÓN: 4 horas

1.FUNDAMENTOS:

Un contrato de seguro es un acuerdo legal entre el asegurador y el asegurado que regula la cobertura de riesgos específicos, como daños durante el transporte internacional de mercancías. Este contrato está respaldado por principios del Derecho Mercantil y establece las responsabilidades, primas y términos de cobertura. Este ejercicio práctico permitirá a los estudiantes profundizar en la estructura, cláusulas y condiciones generales de los contratos de seguros internacionales, comprendiendo su impacto en el comercio exterior.

2.OBJETIVOS A ALCANZAR:

- Identificar y analizar las partes involucradas en un contrato de seguro internacional.
- Diseñar un contrato ficticio con elementos clave como póliza, prima y condiciones generales.
- Reflexionar sobre la aplicación práctica de los contratos de seguro en operaciones de comercio exterior.

3. BREVE DESCRIPCIÓN DE LAS CAPACIDADES PRÁCTICAS A DESARROLLAR:

- **Habilidades de Pensamiento:**
 - Análisis crítico: Evaluar cláusulas y condiciones generales en un contrato de seguro.
 - Resolución de problemas: Diseñar contratos adaptados a escenarios específicos.
 - Creatividad: Proponer cláusulas adicionales que mejoren la cobertura del seguro.
- **Destrezas Sensoriales:**
 - Observación: Identificar inconsistencias o brechas en contratos de seguros reales o simulados.
 - Lectura comprensiva: Analizar términos legales y técnicos en contratos de seguros internacionales.

- **Destrezas Motoras:**

- Redacción: Elaborar contratos con estructura adecuada y terminología profesional.
- Presentación: Exponer las características y beneficios del contrato diseñado.

4. EVALUACIÓN DEL APRENDIZAJE:

Se evaluará mediante:

- ✓ Análisis crítico de contratos de seguros reales y ficticios.
- ✓ Redacción de un contrato de seguro para un caso práctico.
- ✓ Participación en la exposición y discusión de contratos elaborados.

5. PREPARACIÓN PREVIA DEL ESTUDIANTE:

- Lectura de conceptos básicos sobre contratos de seguros en el comercio internacional.
- Investigación sobre las diferencias entre tipos de pólizas y coberturas (ICC A, ICC B, ICC C).
- Revisión de ejemplos de contratos de seguro y guías legales del Derecho Mercantil.

6. PROCEDIMIENTOS A EMPLEAR:

Ejercicio práctico: Análisis y Redacción de un Contrato de Seguro en el Derecho Mercantil

Introducción al ejercicio práctico:

Presentación del caso práctico:

El docente proporcionará un contexto ficticio detallado:

- **Escenario:**
Una empresa exportadora de frutas tropicales, como banano y piña, envía un cargamento hacia Hamburgo, Alemania, mediante transporte marítimo bajo condiciones de Incoterms CIF.
- **Problemas potenciales:**
 1. Durante el transporte, las mercancías podrían sufrir daños por cambios de temperatura en los contenedores refrigerados.
 2. Existe riesgo de pérdida total o parcial por eventos imprevistos, como siniestros marítimos.
 3. Retrasos en la entrega que podrían afectar la calidad de los productos perecibles.
- **Requisito:**
Los estudiantes deben diseñar un contrato de seguro que cubra estos riesgos

específicos, considerando cláusulas adicionales necesarias para el transporte de productos perecibles.

Objetivos del ejercicio:

1. Comprender y analizar:

- Las cláusulas fundamentales de un contrato de seguro típico en el comercio exterior.
- Los riesgos y coberturas necesarios para garantizar el éxito de la operación de exportación.

2. Diseñar:

- Un contrato adaptado a las necesidades específicas del exportador, con coberturas personalizadas y cláusulas adicionales.

3. Justificar:

- Las decisiones tomadas en el diseño del contrato con base en el análisis de riesgos y normativas aplicables.

Análisis del contrato de seguro:

Identificación de elementos clave:

1. Partes involucradas:

- **Asegurador:** Compañía de seguros marítimos que ofrece la cobertura.
- **Asegurado:** Exportador de los productos perecibles.

2. Póliza:

- Descripción detallada de las coberturas incluidas, como:
 - Daños durante el transporte.
 - Pérdida total o parcial de mercancías.
 - Retrasos por causas externas.

3. Prima:

- Definición del costo del seguro basado en el valor del cargamento, el riesgo percibido y las cláusulas adicionales.

4. Cláusulas adicionales:

- Cobertura de riesgos específicos como:
 - Daños por cambios de temperatura.
 - Pérdida de calidad de los productos perecibles.

Estudio de modalidades:

1. Comparación de coberturas ICC (A, B, C):

- Los estudiantes evaluarán las diferencias entre las modalidades:
 - **ICC A:** Cobertura más amplia, que incluye daños, pérdidas y siniestros totales o parciales.

- **ICC B:** Cobertura limitada que excluye ciertos riesgos, como negligencia en el manejo.
- **ICC C:** Cobertura básica para riesgos mínimos.
- Con base en el análisis, seleccionarán la modalidad más adecuada para el caso ficticio.

Diseño y redacción del contrato:

Elaboración del contrato ficticio:

Cada grupo diseñará un contrato que incluya:

1. **Introducción:**
 - Identificación de las partes contratantes y el propósito del contrato.
 - Descripción del cargamento asegurado (tipo, valor y condiciones de transporte).
2. **Coberturas:**
 - Detalle de los riesgos asegurados y las exclusiones específicas.
3. **Obligaciones:**
 - Responsabilidades del asegurador, como el pago de indemnizaciones.
 - Responsabilidades del asegurado, como la presentación de documentación en caso de siniestro.
4. **Cláusulas específicas:**
 - Período de vigencia del seguro.
 - Procedimientos en caso de siniestros (reclamaciones, indemnizaciones y plazos).

Ajuste del contrato:

- Reflexión sobre los posibles riesgos asociados al transporte marítimo de productos perecibles.
- Propuestas de cláusulas adicionales para fortalecer la cobertura, como monitoreo de temperatura y certificaciones fitosanitarias.

Elaboración de informes y presentaciones:

Informe estructurado:

Cada grupo redactará un informe que incluya:

1. **Introducción:**
 - Contexto del caso y objetivos del contrato.
2. **Desarrollo:**
 - Análisis de riesgos asociados al transporte marítimo.
 - Justificación de las coberturas seleccionadas.
 - Propuestas de cláusulas adicionales.
3. **Conclusiones:**
 - Lecciones aprendidas y recomendaciones para contratos futuros.

Preparación de presentaciones:

- Uso de herramientas visuales como:
 - Diagramas de flujo para ilustrar el proceso de reclamaciones.
 - Tablas comparativas para destacar las diferencias entre las modalidades ICC.
 - Gráficos que expliquen la relación costo-beneficio del contrato diseñado.

Presentación grupal y retroalimentación:

Exposición de resultados:

1. **Estructura del contrato:**
 - Descripción de las cláusulas incluidas y su propósito.
 - Explicación de los riesgos cubiertos y las exclusiones específicas.
2. **Beneficios para el exportador:**
 - Justificación del contrato diseñado en términos de costos, beneficios y mitigación de riesgos.

Discusión grupal:

- Los compañeros y el docente evaluará la viabilidad de los contratos diseñados.
- Proporcionarán retroalimentación constructiva para mejorar los enfoques y ajustes propuestos.

Reflexión final:

- Los estudiantes integrarán los comentarios recibidos en su análisis y reflexionarán sobre la importancia de los contratos de seguro en el comercio internacional.

7. NORMAS DE SEGURIDAD:

Seguridad: La seguridad es primordial. Los ambientes de práctica deben cumplir con regulaciones de seguridad y salud en el trabajo. Esto incluye la identificación de riesgos potenciales, la provisión de equipo de protección personal cuando sea necesario y la implementación de protocolos de seguridad.

Supervisión: Los estudiantes en prácticas suelen requerir supervisión adecuada para asegurarse de que están realizando las tareas de manera segura y correcta. Los docentes han de asumir la función de supervisores, por lo que deben estar disponibles para responder preguntas, proporcionar orientación y evaluar el progreso del estudiante.

Además, se deben de considerar:

- **Confidencialidad:** Proteger la información utilizada en las simulaciones.
- **Ética:** Garantizar que los contratos diseñados respeten normativas internacionales y derechos de las partes.
- **Ambiente de respeto:** Fomentar una discusión constructiva y profesional.

8. FORMACIÓN EN VALORES Y DESARROLLO DE HABILIDADES BLANDAS.

Durante el desarrollo de la asignatura de *Seguros Internacionales*, el estudiante fortalecerá su espíritu reflexivo y sus habilidades para el trabajo en equipo en la solución de problemas relacionados con la gestión de riesgos y seguros en operaciones internacionales. A través de casos prácticos, se fomentarán valores como el respeto, la solidaridad y la colaboración para resolver conflictos y tomar decisiones informadas, promoviendo una actitud ética y responsable en el entorno profesional.

Esta actividad promueve:

- Énfasis en la ética profesional y la responsabilidad en la redacción de contratos.
- Desarrollo de habilidades de trabajo en equipo y resolución de conflictos.
- Promoción del respeto por las normativas internacionales y las mejores prácticas en el comercio exterior.

9. CONCLUSIONES:

Este ejercicio permitirá a los estudiantes comprender la relevancia de un contrato bien estructurado en la gestión de riesgos asociados al comercio internacional. Además, diseñar contratos adaptados a las necesidades específicas del cliente fortalece la capacidad de negociación y aumenta las posibilidades de éxito en las operaciones de exportación.

10. RECOMENDACIONES:

Se recomienda realizar investigaciones constantes sobre los cambios en las normativas de seguros internacionales para mantenerse actualizados en el ámbito profesional. También es importante practicar la redacción y análisis de contratos en diferentes escenarios para fortalecer las habilidades prácticas necesarias en el comercio exterior.

GUÍA DE CLASES PRÁCTICA DE LA ASIGNATURA

CARRERA: Tecnología Superior en Comercio Exterior

ASIGNATURA: Seguros Internacionales.

UNIDAD 3: Clasificación de los Tipos de Averías y Pólizas.

TÍTULO DE LA CLASE PRÁCTICA: "Análisis Integral de Seguros, Averías y Reaseguros en el Comercio Internacional".

Objetivos: Identificar los principales tipos de primas y coberturas de seguro internacional.

TIEMPO DE DURACIÓN: 4 horas

1. FUNDAMENTOS:

En el comercio internacional, los seguros desempeñan un papel crucial al mitigar los riesgos asociados al transporte de mercancías. Los conceptos de averías (particulares, comunes y totales) y pólizas de seguro están regulados por instituciones internacionales que establecen parámetros de protección frente a siniestros. Este ejercicio práctico proporciona a los estudiantes herramientas para analizar y gestionar situaciones de riesgo mediante un enfoque integral de seguros, averías y reaseguros, fortaleciendo su capacidad para tomar decisiones estratégicas en operaciones comerciales internacionales.

2.OBJETIVOS A ALCANZAR:

- Clasificar y diferenciar los tipos de averías y pólizas en el comercio internacional.
- Identificar las funciones del seguro, reaseguro y coaseguro.
- Proponer soluciones basadas en el análisis de casos prácticos relacionados con el transporte de mercancías y la gestión de siniestros.

3. BREVE DESCRIPCIÓN DE LAS CAPACIDADES PRÁCTICAS A DESARROLLAR:

- **Habilidades de Pensamiento:**
 - Análisis crítico: Evaluar pólizas y su efectividad frente a averías en el transporte.
 - Resolución de problemas: Proponer estrategias para mitigar riesgos en operaciones internacionales.
 - Toma de decisiones: Seleccionar pólizas adecuadas para diferentes escenarios.
- **Destrezas Sensoriales:**
 - Observación: Identificar discrepancias en casos prácticos relacionados con reaseguros y coberturas.
 - Percepción de patrones: Relacionar riesgos específicos con cláusulas de cobertura.

- **Destrezas Motoras:**

- Elaboración de informes: Redactar documentos que analicen riesgos y propuestas de solución.
- Presentación de resultados: Exponer análisis y estrategias con claridad y precisión.

4. EVALUACIÓN DEL APRENDIZAJE:

Se evaluará mediante:

- ✓ Análisis de casos prácticos sobre averías y tipos de pólizas.
- ✓ Presentación grupal de estrategias propuestas para gestionar siniestros.
- ✓ Participación activa en discusiones y debates.

5. PREPARACIÓN PREVIA DEL ESTUDIANTE:

- Investigación sobre los conceptos de averías particulares, comunes y totales.
- Lectura de ejemplos de pólizas internacionales, incluyendo las modalidades ICC (A, B, C).
- Revisión de casos reales sobre la gestión de siniestros en el comercio internacional.

6. PROCEDIMIENTOS A EMPLEAR:

Ejercicio Práctico: Análisis Integral de Seguros, Averías y Reaseguros en el Comercio Internacional

Introducción al caso práctico

Presentación inicial:

El docente proporcionará un escenario ficticio detallado:

- Una empresa exportadora de productos textiles envía un lote de mercancías a Europa, utilizando transporte marítimo bajo una póliza ICC (B). Durante el trayecto, se produce un siniestro marítimo debido a condiciones climáticas extremas, lo que genera daños significativos en parte de la mercancía y retrasos en la entrega.
- El escenario incluye documentación ficticia, como la póliza ICC (B), factura comercial, guía de embarque y fotografías del siniestro, para facilitar el análisis.

Planteamiento de objetivos del caso práctico:

1. Identificar los tipos de averías involucradas (particulares, comunes o totales) y los riesgos cubiertos según la póliza ICC (B).
2. Evaluar las cláusulas del contrato de seguro para determinar su efectividad en la protección de la mercancía.
3. Diseñar ajustes y mejoras en la póliza para ampliar la cobertura y minimizar riesgos futuros.

Análisis de elementos clave

1. Clasificación de averías:

- Cada grupo clasificará las averías según su naturaleza:
 - **Averías particulares:** Daños directos a una parte de la mercancía debido al siniestro.
 - **Averías comunes:** Costos compartidos para salvaguardar el transporte completo, como el desvío a un puerto alternativo.
 - **Averías totales:** Pérdida completa de la mercancía.
- Los grupos compararon las características y diferencias entre las averías particulares y comunes, analizando sus implicaciones legales y financieras.

2. Evaluación de pólizas:

- Los estudiantes estudiarán las cláusulas específicas de las pólizas ICC (A, B, C):
 - Coberturas ofrecidas por cada modalidad.
 - Exclusiones y limitaciones.
 - Diferencias clave entre las pólizas para identificar cuál se adapta mejor al caso presentado.

3. Estudio de reaseguro y coaseguro:

- Los estudiantes investigarán cómo funcionan el reaseguro y coaseguro:
 - **Reaseguro:** Transferencia parcial del riesgo del asegurador principal a otro asegurador para reducir la exposición al riesgo.
 - **Coaseguro:** Distribución del riesgo entre varios aseguradores, cada uno asumiendo una parte proporcional.
- Analizarán cómo estas modalidades pueden aplicarse en casos de alto riesgo y contribuir a una gestión más efectiva de los siniestros.

Diseño y resolución de casos

1. Elaboración de propuestas:

- Cada grupo diseñará una póliza ficticia para cubrir los riesgos identificados, adaptándola al caso práctico y a las necesidades de la empresa exportadora.

- La póliza incluirá coberturas específicas como daños parciales, pérdidas totales y retrasos en la entrega.
- Se agregan cláusulas adicionales que contemplen circunstancias excepcionales, como desastres naturales o huelgas portuarias.
- Simularán la gestión del siniestro mediante la preparación de documentos:
 - **Declaración del siniestro:** Descripción detallada de los daños sufridos.
 - **Factura comercial y guía de embarque:** Documentos clave para respaldar la reclamación.
 - **Fotografías y reportes del daño:** Evidencia visual para sustentar la reclamación.

2. Cálculo de compensaciones:

- Los grupos realizarán cálculos detallados para determinar el monto de la compensación, utilizando valores ficticios, como:
 - Valor de la mercancía afectada.
 - Costos asociados al siniestro (transporte adicional, almacenamiento, etc.).
 - Proyección de pérdidas debido al retraso en la entrega.
- Completarán un formato de reclamación formal dirigido a la aseguradora, justificando cada cálculo y su relación con las cláusulas de la póliza.

Elaboración de informes y presentaciones

1. Informe estructurado:

Cada grupo elaborará un informe que incluya:

- Introducción: Contexto del caso práctico.
- Desarrollo:
 - Clasificación de los riesgos y averías identificados.
 - Análisis detallado de la póliza ICC (B) y sus limitaciones.
 - Propuestas para ajustar las coberturas, incluyendo cláusulas adicionales.
- Conclusiones: Resumen de hallazgos clave.
- Recomendaciones: Estrategias para prevenir y gestionar futuros siniestros.

2. Preparación de presentaciones:

- Los grupos diseñarán presentaciones visuales utilizando herramientas como PowerPoint, Canva o Prezi.
- Incluirán gráficos, tablas comparativas y diagramas de flujo para ilustrar los hallazgos y propuestas de manera clara.

Presentación grupal y retroalimentación

1. Exposición de resultados:

- Cada grupo presentará su informe y póliza ficticia, explicando:
 - La estructura del contrato diseñado.

- Coberturas y exclusiones propuestas.
- Beneficios esperados para el exportador.

2. Discusión grupal:

- Los compañeros y el docente evaluarán las propuestas, proporcionando retroalimentación constructiva para identificar áreas de mejora y reforzar los enfoques presentados.

7. NORMAS DE SEGURIDAD:

Seguridad: La seguridad es primordial. Los ambientes de práctica deben cumplir con regulaciones de seguridad y salud en el trabajo. Esto incluye la identificación de riesgos potenciales, la provisión de equipo de protección personal cuando sea necesario y la implementación de protocolos de seguridad.

Supervisión: Los estudiantes en prácticas suelen requerir supervisión adecuada para asegurarse de que están realizando las tareas de manera segura y correcta. Los docentes han de asumir la función de supervisores, por lo que deben estar disponibles para responder preguntas, proporcionar orientación y evaluar el progreso del estudiante.

Además, se deben de considerar:

- **Confidencialidad:** Proteger los datos utilizados en las simulaciones.
- **Uso ético de fuentes:** Garantizar la veracidad de la información consultada.
- **Ambiente de respeto:** Fomentar discusiones constructivas durante las presentaciones grupales.

8. FORMACIÓN EN VALORES Y DESARROLLO DE HABILIDADES BLANDAS.

Durante el desarrollo de la asignatura de *Seguros Internacionales*, el estudiante fortalecerá su espíritu reflexivo y sus habilidades para el trabajo en equipo en la solución de problemas relacionados con la gestión de riesgos y seguros en operaciones internacionales. A través de casos prácticos, se fomentarán valores como el respeto, la solidaridad y la colaboración para resolver conflictos y tomar decisiones informadas, promoviendo una actitud ética y responsable en el entorno profesional.

Este ejercicio fomenta valores como la ética, el respeto y la responsabilidad, esenciales para la gestión de riesgos. Los estudiantes desarrollarán habilidades de trabajo en equipo, análisis crítico y resolución de problemas, aplicables al comercio internacional.

9. CONCLUSIONES:

Este ejercicio permitirá a los estudiantes comprender y aplicar conceptos clave de averías y pólizas en el comercio internacional, fortaleciendo su capacidad para analizar riesgos y diseñar estrategias efectivas.

10. RECOMENDACIONES:

Se recomienda que los estudiantes practiquen la elaboración de pólizas en diferentes escenarios y consulten actualizaciones normativas para mantenerse al día con los cambios en el comercio internacional.

GUÍA DE CLASES PRÁCTICA DE LA ASIGNATURA

CARRERA: Tecnología Superior en Comercio Exterior	ASIGNATURA: Seguros Internacionales.
----------------------------------------------------------	---------------------------------------------

UNIDAD 4: Cláusulas Internacionales y Gestión de Seguros en el Comercio Exterior.

TÍTULO DE LA CLASE PRÁCTICA: " Análisis y Aplicación de Cláusulas, Fuerza Mayor, Primas y Fianzas en Seguros Internacionales ".

Objetivos: Comprender las cláusulas internacionales, el impacto de la fuerza mayor y gestionar primas y fianzas, aplicando estos conceptos en ejercicios prácticos de seguros.

TIEMPO DE DURACIÓN: 4 horas

1.FUNDAMENTOS:

El comercio internacional implica riesgos asociados al transporte de mercancías, los cuales pueden mitigarse mediante contratos de seguro adecuados. Las Cláusulas del Instituto de Aseguradores de Londres (ICC A, B, C) ofrecen coberturas específicas que los exportadores e importadores deben comprender para elegir la póliza adecuada. Además, la fuerza mayor en el comercio afecta las obligaciones contractuales, mientras que las primas y fianzas son elementos clave para garantizar el cumplimiento y cubrir posibles incumplimientos. Este ejercicio práctico busca fortalecer las competencias de los estudiantes en la aplicación de estos conceptos a casos reales.

2.OBJETIVOS A ALCANZAR:

- Analizar las diferencias entre las cláusulas ICC (A, B, C) y su aplicación en el comercio internacional.
- Identificar el impacto de eventos de fuerza mayor en la gestión de seguros y contratos.
- Realizar cálculos de primas y diseñar estrategias para gestionar fianzas en operaciones comerciales.

3. BREVE DESCRIPCIÓN DE LAS CAPACIDADES PRÁCTICAS A DESARROLLAR:

- **Habilidades de Pensamiento:**
 - Análisis crítico: Evaluar cláusulas internacionales y sus implicaciones.
 - Resolución de problemas: Diseñar estrategias para mitigar riesgos relacionados con fuerza mayor.
 - Toma de decisiones: Seleccionar coberturas y gestionar primas y fianzas efectivamente.
 -

- **Destrezas Sensoriales:**

- Observación: Identificar vacíos en cláusulas y recomendaciones en fianzas.
- Percepción de patrones: Relacionar eventos de fuerza mayor con la afectación de contratos.

- **Destrezas Motoras:**

- Elaboración de informes: Redactar análisis claros y justificativos de seguros y fianzas.
- Presentación de resultados: Exponer hallazgos y propuestas de manera estructurada.

4. EVALUACIÓN DEL APRENDIZAJE:

Se evaluará mediante:

- ✓ Análisis comparativo de cláusulas ICC (A, B, C) con ejemplos prácticos.
- ✓ Resolución de un caso práctico sobre fuerza mayor en operaciones internacionales.
- ✓ Presentación de estrategias para el cálculo y gestión de primas y fianzas.

5. PREPARACIÓN PREVIA DEL ESTUDIANTE:

- Revisión de las Cláusulas del Instituto de Aseguradores de Londres.
- Investigación sobre casos de fuerza mayor en el comercio internacional.
- Lectura sobre cálculo de primas y tipos de fianzas.

6. PROCEDIMIENTOS A EMPLEAR:

Introducción al caso práctico

1. Presentación inicial:

El docente proporcionará un contexto ficticio para que los estudiantes apliquen sus conocimientos:

- **Escenario:**

Una empresa exportadora ecuatoriana enfrenta retrasos en la entrega de productos perecibles debido a una huelga portuaria en el país destino. Este evento se considera un caso de fuerza mayor, afectando las cláusulas del contrato comercial y del seguro. Además, la empresa evalúa una póliza ICC (C) para sus futuros envíos, con el objetivo de cubrir posibles riesgos similares y garantizar la continuidad de las operaciones.

- **Problema planteado:**

- Determinar si las coberturas de la póliza ICC (C) son suficientes para este tipo de riesgos.
- Calcular las primas de seguro asociadas y evaluar la viabilidad de incluir fianzas que protejan los intereses de ambas partes.

2. Objetivos del caso práctico:

- **Identificar:**

Las limitaciones específicas de las cláusulas ICC (C) frente a eventos como la fuerza mayor.

- **Diseñar:**

Estrategias y modificaciones en la póliza para mitigar riesgos futuros y gestionar contratos de manera efectiva.

- **Evaluar:**

Los cálculos de primas y las fianzas aplicables a casos reales en el comercio internacional.

Análisis de elementos clave

1. Comparación de cláusulas ICC:

- **Actividad grupal:**

Los estudiantes investigarán las diferencias entre las cláusulas ICC (A, B, C) en términos de:

- **Coberturas incluidas:**

Por ejemplo, la ICC (A) incluir riesgos como daños por fuerza mayor, mientras que la ICC (C) cubre solo riesgos básicos.

- **Exclusiones y limitaciones:**

Identificarán exclusiones relevantes para casos de fuerza mayor.

- **Costos asociados:**

Compararon primas estimadas de las tres modalidades, calculando cuál resulta más rentable para la empresa exportadora.

2. Evaluación de fuerza mayor:

- **Análisis normativo:**

Los grupos discutirán las implicaciones legales de la fuerza mayor en contratos internacionales.

- **Propuesta de cláusulas adicionales:**

Diseñarán cláusulas específicas para mitigar riesgos similares, como:

- Extensión de plazos en caso de huelgas.
- Cobertura adicional por pérdida de mercado debido a retrasos en la entrega.

3. Gestión de primas y fianzas:

- **Cálculo de primas:**

Utilizando valores ficticios del caso, los estudiantes calcularán:

- La prima básica según la ICC (C).
- Incrementos por coberturas adicionales propuestas.

- **Evaluación de fianzas:**

Determinarán la viabilidad de implementar fianzas de:

- **Cumplimiento:** Garantizar la entrega pese a imprevistos.
- **Licitación:** Proteger a la empresa exportadora en caso de cancelaciones del contrato.

Diseño y resolución del caso

1. Propuestas de solución:

- **Diseño de póliza ficticia:**

Los estudiantes elaborarán un contrato de seguro que:

- Incluya coberturas ajustadas a los riesgos detectados.
- Incorpore cláusulas específicas para fuerza mayor, incluyendo extensiones de tiempo y opciones de renegociación.

2. Simulación:

- **Elaboración de documentos clave:**

- **Formato de reclamación de seguro:** Simularán un proceso de reclamación por el daño causado.
- **Cálculo detallado:** Presentarán el desglose de primas, tasas e incrementos por coberturas adicionales.
- **Propuesta de fianzas:** Redactarán términos para asegurar el cumplimiento contractual.

Evaluación del ejercicio práctico

1. Análisis comparativo:

- Diferencias entre las cláusulas ICC (A, B, C).
- Justificación de la selección de coberturas y exclusiones en la póliza diseñada.

2. Propuestas y soluciones:

- Estrategias para minimizar riesgos futuros mediante la adaptación de cláusulas y coberturas.

3. Presentación grupal:

- Exposición de los resultados utilizando herramientas visuales como:
 - Gráficos comparativos de costos.
 - Diagramas de flujo del proceso de fuerza mayor.
 - Tablas de cálculos de primas y tasas adicionales.

7. NORMAS DE SEGURIDAD:

Seguridad: La seguridad es primordial. Los ambientes de práctica deben cumplir con regulaciones de seguridad y salud en el trabajo. Esto incluye la identificación de riesgos potenciales, la provisión de equipo de protección personal cuando sea necesario y la implementación de protocolos de seguridad.

Supervisión: Los estudiantes en prácticas suelen requerir supervisión adecuada para asegurarse de que están realizando las tareas de manera segura y correcta. Los docentes han de asumir la función de supervisores, por lo que deben estar disponibles para responder preguntas, proporcionar orientación y evaluar el progreso del estudiante.

Además, se deben de considerar:

- ✓ Uso ético de la información y protección de datos ficticios.
- ✓ Discusiones respetuosas y colaborativas entre los grupos.
- ✓ Supervisión adecuada para asegurar que el ejercicio se complete correctamente.

8. FORMACIÓN EN VALORES Y DESARROLLO DE HABILIDADES BLANDAS.

Durante el desarrollo de la asignatura de *Seguros Internacionales*, el estudiante fortalecerá su espíritu reflexivo y sus habilidades para el trabajo en equipo en la solución de problemas relacionados con la gestión de riesgos y seguros en operaciones internacionales. A través de casos prácticos, se fomentarán valores como el respeto, la solidaridad y la colaboración para resolver conflictos y tomar decisiones informadas, promoviendo una actitud ética y responsable en el entorno profesional.

Este ejercicio fomenta valores como la ética profesional, la responsabilidad y la colaboración. Los estudiantes desarrollarán habilidades críticas como la negociación, la comunicación efectiva y la solución de problemas en el comercio internacional.

9. CONCLUSIONES:

Este ejercicio permite a los estudiantes comprender cómo aplicar cláusulas internacionales y gestionar primas y fianzas en el comercio internacional, fortaleciendo sus competencias en la gestión de riesgos y cumplimiento de normativas.

10. RECOMENDACIONES:

Se recomienda que los estudiantes practiquen el análisis de contratos y cálculos de primas regularmente, consultando normativas actualizadas para estar preparados ante cambios en el comercio internacional.